

ВВЕДЕНИЕ

В условиях ухудшения экономической ситуации и удорожания банковского кредитования хозяйственные общества сталкиваются с необходимостью поиска альтернативных источников финансирования. При отсутствии или недостаточности внутренних резервов, требующихся для покрытия текущих расходов и инвестирования в долгосрочные коммерческие проекты, компания может привлекать средства своих владельцев и внешних инвесторов, воспользовавшись для этой цели существующим правовым инструментарием.

В настоящей книге мы решили проанализировать основные правовые инструменты корпоративного финансирования, которые могут быть использованы для докапитализации хозяйственного общества: вклады в имущество, увеличение уставного капитала, конвертируемый заем, размещение облигаций и восстановление в составе нераспределенной прибыли невостребованных дивидендов.

С опорой на обширную судебную практику в работе проанализированы такие способы структурирования финансовых обязательств между владельцами компании, как опционные сделки и корпоративный договор, а также рассмотрены особенности предоставления компенсационного финансирования в преддверии банкротства хозяйственного общества, влекущего за собой понижение очередности удовлетворения требований его акционеров/участников.

Хотим заранее принести извинения нашим уважаемым читателям, если в нашем небольшом практическом исследовании они не смогут найти ответы на все интересующие их вопросы, поскольку мы обладаем совсем небольшим опытом правоприменения в рассматриваемой сфере корпоративного регулирования. Вместе с тем мы выражаем надежду, что данная книга станет хорошим подспорьем при изучении этой интересной и непростой темы.