

ВВЕДЕНИЕ

В условиях ухудшения экономической ситуации и усиления международного санкционного давления на российскую экономику число банкротств отечественных предпринимателей продолжает неуклонно расти.

В качестве наиболее предпочтительных форматов урегулирования конфликтной ситуации, вызванной несостоятельностью должника, в законе закреплены наблюдение, финансовое оздоровление, внешнее управление и иные реабилитационные процедуры, позволяющие вернуть должника к нормальной хозяйственной жизни. Вместе с тем именно конкурсное производство остается, к сожалению, наиболее востребованным способом разрешения финансовых проблем должника, оказавшегося в трудной ситуации и не способного обслуживать свои долги.

Предметом настоящего исследования мы решили сделать актуальные проблемы, связанные с конкурсным производством: ведение производственно-хозяйственной деятельности в процедуре конкурсного производства, вывод активов должника под видом выплаты заработной платы, исключение денежных средств из конкурсной массы, зачет в процедуре конкурсного производства, смена руководства в дочерних компаниях банкрота, отличие текущих требований от реестровых, сохранение в силе подозрительных сделок.

С опорой на законодательный материал и значительный объем судебных прецедентов в книге получили освещение важные практические вопросы, касающиеся привилегированного положения залогового кредитора в деле о банкротстве, применение диспозитивного метода правового регулирования отношений несостоятельности, а также особенности трансграничного банкротства.

Настоящая работа ни в коем случае не претендует на роль всеобъемлющего исследования процедуры конкурсного производства, в котором автор не является экспертом. Однако пусть небольшой, но все же значимый собственный профессиональный опыт, а также изучение сложившейся судебной практики позволили нам внести и свой вклад в изучение этой интересной и важной темы.